국제입찰 &
해외공공조달 관리과정

International Competitive Bidding &
Global Public Procurement
Management Program

2023년 상반기 10기
2023. 3. 7 ~ 5. 30

2023년 하반기 11기
2023. 9. 12 ~ 12. 12

KAIST
IGMP

KAIST
COLLEGE OF BUSINESS

Why KAIST IGMP?

Winning Strategy for Global Business

아시아 최고를 넘어 세계가 인정하는 최고의 교육기관

Executive Education Ranking 2022 Open Program **Asia Top 1, Worldwide 22**
KAIST 경영대학, FT선정 경영자과정 랭킹 아시아 1위·세계 22위

IGMP과정은
해외 공공 조달시장에 대한 전문지식 교육을 통하여
국내 잠재 시장의 한계를 극복하고 기업이 해외시장에 확장 진출할 수 있는
기회를 돕고자 마련된 국내 최초 유일한 교육과정입니다.

정부기관과 기업의 해외 영업 실무 책임자들에게
해외공공 조달 시장을 보다 실질적으로 접근할 수 있는 포괄적이고
실무 위주의 전략 및 운영 기법을 교육합니다.

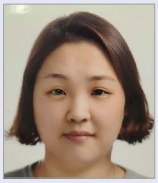
기업의 해외 수출확대를 위한 방안 모색, 해외공공조달 시장에 대한 이해를 통하여
국가 정책 반영에 도움을 주는 것이 교육 목표입니다.

Alumni Testimonials

김영지 (IGMP 9기)
강원대학교 연구교수

짧지만 확실하게, 똑똑하게 혁신하는 지름길!

저는 강원대학교 에너지·인프라 융합학과 연구교수로 이론이 실무적으로 어떻게 선순환되어 새로운 가치가 창출될 수 있을지를 고민하던 와중에 때마침 '우크라이나 재건사업' 참여기회 홍보내용을 보고 이번 9기에 주저없이 참여하게 되었습니다. 혁신을 가져오는 자를 기업가(Entrepreneur)라고 부른다면 학자든지 현업의 대표자, 실무자 등 분야를 선도하거나 개척하는 역할을 하는 사람들이든지 기업가라 할 수 있겠으며 이들은 '기회포착'에 항상 민감하다고 생각합니다. IGMP 과정은 한국점유율이 너무나도 낮은 해외공공조달시장의 ABC를 알아보고 이에 대한 진출공략을 입체적으로 생각해 볼 수 있었던, 기간은 짧지만 임팩트는 확실한 배움의 시간이었다고 확신합니다. 이론 뿐 만 아니라 실무적 역량, 새로운 인사이트가 필요하신 분들에게 IGMP 과정에 도전하시기를 적극 추천 드립니다.



이지혜 (IGMP 9기)
(주)선진금속 차장

해외공공조달 시장으로 진입하는 길을 알려주는 과정!

사장님께서 추천해 주셔서 듣게 된 IGMP 수업은 10여년간 매일 반복적으로 실무만 진행하던 하던 저의 사고를 확장시켜 주는 소중한 기회였습니다. 제가 진행하고 있는 해외영업 실무에 해외공공조달을 접목하여 사기업 뿐만 아니라 해외 공공조달 시장으로도 사업을 확장할 수 있는 아이디어를 얻게 되었고 앞으로 미국조달청, 아시아 개발은행 등에 업체 등록을 하고 입찰 참여 및 수주를 목표로 하고 있습니다. 또 카이스트 교수님들의 명강의로 글로벌 거시경제, 국제 계약법, 신사업 등의 정보를 취득하여 실제 실무에서 적용 확장시킬 수 있었습니다. 업무와 육아를 병행하면서 3달간의 과정을 과연 수료할 수 있을까 걱정이 있었지만 걱정이 무색할 만큼 너무 즐겁고 유익한 시간이었습니다. 해외공공조달이라는 거대한 시장으로 진입하는 길을 찾고 계시는 현업에 계시는 분이라면 꼭 수강하셨으면 합니다.

윤학균 (IGMP 7기)
엠텍에스티에스㈜
대표이사

현장에서 바로 도입할 수 있는 체계적인 이론과 실습 배울 수 있는 기회!

질병관리청, 병원, 공공기관에 납품하고 있으며 캐나다 지방보건서비스기관(PHSA)에 레벨 D Kit를 수출한 실적을 바탕으로 본격적으로 해외공공조달시장을 개척하고자 KAIST IGMP과정을 듣게 되었습니다. IGMP과정을 통해 국제입찰 및 공공조달에 대한 이해를 높이게 되었고 이를 바탕으로 UNGM등록 지원 및 실제 입찰 제안서를 써보며 국제입찰시장에 대한 이해도를 높일 수 있었습니다. 이를 바탕으로 자사 주력제품인 개인보호장비(PPE)와 ESG 환경에 발맞추어 개발한 징크제올라이트를 활용한 친환경제품으로 미국 뿐만 아니라 UN 조달에 도전하고자 합니다. IGMP 국제입찰 & 공공조달 관리과정을 위해 모든 지원을 아끼지 않으셨던 대학과 세계적 강사진들, 관련자분들 그리고 모든 교직원에게 깊은 감사의 말씀을 드립니다. 짧지만 임팩트있는 국제입찰과 공공조달 과정을 통해 배운 지식과 경험을 바탕으로 맡겨진 경영의 현장으로 돌아가 혁신적 사고를 실천하여 세계에 도전하여 글로벌공공조달의 한국 점유율을 높이는데 앞장설 것임을 약속드리며, 보다 많은 기업들이 IGMP과정을 통해 함께 공공조달시장에 도전할 수 있기를 희망합니다.

조문영 (IGMP 7기)
중소기업기술정보진흥원
팀장

실무 프로세스 관련 인사이트와 세계 수준 강의진의 생생한 진출 전략 노하우 획득!

R&D를 성공적으로 수행한 중소벤처기업들의 R&D, 국내조달 판로, 해외조달 판로의 원스톱 확대 지원을 통해 실질적 성과 창출을 지원하기 위해서 해외조달시장에 대해 전문적인 교육과정인 IGMP를 수강하게 되었습니다. 미국 조달시장과 국제기구(UN) 조달시장에 대한 이론과 입찰 실무 프로세스에 대한 인사이트를 얻을 수 있었고, 특히 UNDP, ADB와 미조달협회의 소속 책임자들이 동 과정 교수진들로 구성되어 그들의 생생한 진출 전략 노하우에 대해 강의를 듣고 질의응답 시간을 통해 더 많은 정보를 얻을 수 있는 것이 무엇보다도 도움이 되는 수업이었다고 생각합니다. IGMP를 통해 습득한 지식을 활용하여 우리 중소벤처기업의 R&D, 해외조달 신시장을 개척하고 진출할 수 있도록 하겠습니다.

김성열 (IGMP 4기)
㈜씨젠 글로벌BD센터
전무이사

글로벌공공조달시장 진출의 원동력!

IGMP과정과 글로벌공공조달연구센터(CGPP)를 통해 유엔(UN)산하 유니세프(UNICEF)와 코로나19진단키트 장기공급계약(LTA,Long Term Agreement)을 체결하였으며, 본 계약을 통해 미국 식품의약국(FDA)승인을 받은 실시간 유전자 증폭(Real-Time PCR) 기반 코로나19진단키트(Allplex™ 2019-nCoV Assay)를 최대 2년간 유니세프를 통해 제공하게 되었습니다. 이를 계기로 감염병 검사 채취부터 PCR 검사까지 원하는 곳에서 한 번에 완료할 수 있는 혁신적인 검사 시설인 모바일스테이션(Mobile Station)을 개발할 수 있었습니다. 본 과정을 통해 한국과학기술원(KAIST)과 포괄적 협약을 맺고 학내 모바일스테이션으로 다양한 감염균체 검사와 포스트 코로나 시대 폭넓은 활용방안에 대한 연구를 진행할 수 있었습니다. 여러분도 IGMP과정을 통해 해외공공조달시장을 꼭 도전해 보시기 바랍니다.

About IGMP?

- **확대되는 정부간 공공조달 및 국제입찰 시장의 트렌드 이해 및 역량 강화**
- **새로운 사업기회를 확보하여 유지 확장 가능한 사업 모델 창조**
- **전문 분야별 study group 을 통한 전문화 및 특성화 교육**
- **제안서 작성 실습을 통한 실제적 사업개발 모델**
- **신기술 트렌드와 디지털 트랜스포메이션을 통한 가치혁신 창출을 위한 차별화된 최신 경영이론을 경영자들에게 제공**

OECD 포함한 선진국 GDP의 약 15~20%를 공공조달 예산으로 운영하고 있을 정도로 전세계 공공조달 시장은 큰 비중을 차지하고 있으며, 중요성도 높아지고 있습니다.

본 프로그램은 해외 공공 조달시장에 대한 전문 지식 교육을 통하여 잠재시장의 한계를 극복하고 한국 기업이 추가적으로 해외시장에 확장 진출 할 수 있는 기회를 돕고자 마련된 교육과정입니다. 정부기관과 기업의 해외 영업 실무책임자 등을 대상으로 해외공공 조달 시장을 보다 실질적으로 접근할 수 있는 포괄적이고 실무 위주의 전략 및 운영 기법을 교육하여 기업의 해외 수출확대를 위한 방안을 모색, 해외 공공조달 시장에 대한 이해를 통한 국가 정책 반영하는데 도움을 주고자 합니다.

수료 기업들이 미연방 보훈처(VA), UN 등에서 사업을 수주하고 있으며, 앞으로 더 많은 동문 기업들이 해외 시장에 진출할 것으로 기대합니다.

교육 특징

공공조달 및 국제입찰 시장의 트렌드 이해 및 역량 강화

- 공공조달 관련 전문 내용 및 해외 조달 시장에 대한 이해
- 미국연방정부조달, 국제입찰(PQ), EOI, RFI, RFQ, RFP 작성법 학습
- 조달청 해외 조달시장 수출 전략기업 시범 사업 역량 강화

새로운 사업기회를 확보하여 유지 확장 가능한 사업 모델 창조

- 맞춤형 사업개발 모델(Capture Management & Pipeline Management) 전략개발
- 해외 조달 시장 개척을 위한 정책 기반 기획 및 수출증대를 위한 해외영업 전략 수립 및 운영
- 국제기구 및 다자개발은행(아시아 개발은행)과의 전략적 교류를 통한 실질적인 수익모델 창출 전략

최신 경영이론 및 방법론의 교육과 최신 사례 고찰

- 신기술 트렌드와 디지털 트랜스포메이션을 통한 가치혁신 창출을 위한 차별화된 최신 경영이론 제공

제안서 작성 실습을 통한 실무 바로 적용 가능

- 교육과정 경험을 토대로 과정생 소속기업사의 해외 진출 성공,
  미연방 보훈처 전자상거래 등록 등 실적 배출
- 미연방조달, 유엔, EU 및 아시아 개발은행 국제입찰 참가 실무교육

Curriculum

새로운 사업개발의 전략

- 사업개발전략
- 제안서 작성전략
- 국제입찰 / 해외공공조달

글로벌 국제입찰 시장의 사업기회 확대

- 글로벌 Communication
- 투명성, 반부패법, 시장 특성

절대우위의 사업 융합 가치 창출

- 신사업모델, 리더십 / 조직관리
- Supply Chain, 혁신경영

사례연구 (다자개발은행 +EU+기타시장) | 제안서 작성 전략 | 사업개발 | 글로벌 마케팅 | 국제입찰 개요 | 해외공공조달 | 사례연구 (미국+ OECD)

분야	주요내용
글로벌 신 경제와 마케팅	• 글로벌 마케팅 및 브랜드 전략 • Global Supply Chain Management • 기업가정신과 신사업 전략 • 리스크 분석 (Analyzing Risk) • AI(인공지능)을 활용한 공공조달 사업운영 전략 • 글로벌 경제 (Public Policy & Economics of Innovation)
공공조달 실무 및 사례연구	• 국제입찰 & 공공조달 실무개요 • 미연방 및 주 정부 조달 실무 • 미국방부 및 주한미군조달 실무 • 미연방조달 규정(FAR) • 미연방 조달청(GSA), 보훈처(VA) 실무 • UN 조달 실무 • EU 조달 실무 • ADB 실무 조달 • ODA EDCF 조달 • 미국방부 절충교역 (Offset Trade) 사례연구 • 유무상 ODA 조달사업 (수출입은행 EDCF, KOICA) • 우크라이나 재건사업 사례연구
국제입찰 실무 및 사례연구	• 미국조달협회 회원사 성공사례 • OSC(미국) BSRM(미국) MELBOT(스페인) 등 • Capture Management • 제안서 작성 실습 • 수주전략 101
IGMP 참여기업 및 성공사례	• IGMP 기업의 국제입찰 참여 및 성공사례 • 씨젠, 신신제약, LG CNS, 레피젠, 솔젠트, 참케어, 진메트릭스, 희성폴리머, Sol, 루닛, 플라즈마, 씨엔택, 라미디텍, AP Tech

Faculty

김만기
조달법 및 전문 실무교육
KAIST 경영대학 교수
(MA., Macquarie Graduate School of Management)

윤여선
글로벌 마케팅 및 브랜드 전략
KAST 경영대학장
(Ph.D., Univ. of Michigan, Ann Arbor)

진병채
기업가정신과 신사업 전략
KAIST 경영대학 교수
(Ph.D., Univ. of Maryland, College Park)

강태수
글로벌 경제
KAIST 경영대학 교수
(Ph.D., Missouri Univ)

Carsten Hansen
ESG 경영과 UN 조달
UNDP Procurement Head
(DBA, Cranfield Univ.)

Robert Laing
절충교육 사례연구
록히드 마틴 한국법인장
(Univ. of Edinburgh)

이윤신
리스크 분석
KAIST 경영대학 교수
(Ph.D., Univ of Cambridge)

김보원
Global Supply Chain Management
KAIST 대외부총장
(Ph.D., Harvard Univ)

박성혁
AI(인공지능)을 활용한 공공조달 사업운영 전략
KAIST 경영대학 교수
(Ph.D., KAIST)

Jeff Taylor
아시아 개발 (ADB) 조달
ADB 조달국장
(MSc, Univ. of Glamorgan)

Abraham Xiong
미국조달 우수기업 사례연구
미국조달협회장

Admissions

지원자격
- 글로벌 비즈니스 전략을 모색중인 기업인
- 해외공공조달 관련 신사업을 준비하는 기업 경영자 및 임원
- 정부 및 공공기관 해외사업 관리자
- 사회 각 분야 전문직 종사자

교육기간 2023년 3월 7일(화) ~ 5월 30일(화),
총 13주

교육시간 매주 화요일 16:00 - 20:20
- **1교시:** 16:00 - 17:40 (100분)
- **석 식:** 17:40 - 18:40
- **2교시:** 18:40 - 20:20 (100분)

교육장소 KAIST 경영대학 (서울 홍릉 소재)

모집정원 40명 내외

등록금 500만원
교재, 석식, 주차, 간담회 등 학사 운영비 일체 포함

제출서류
- 입학지원서 (소정양식) 1부
- 재직증명서 1부, 사업자등록증 1부, 회사소개자료 1부
  전형료 5만원

원서접수 2023년 2월 21일(화)까지
- **온라인 접수:** https://kcbexe.kaist.ac.kr

합격자 발표 및 등록
- **발표:** 2023년 2월 27일(월)
- **등록:** 2023년 2월 27일(월) ~ 3월 5일(일)까지 등록금 납부

수료 및 특전
- **수료:** 일정 출석기준 충족시 KAIST 총장 명의 수료증 및 수료패 수여
- **특전:** KAIST KOOC (Online) 국제입찰 사전학습 제공
  미국조달협회 회원 등록자격 부여 및 회원비 할인 혜택
  해외입찰정보 뉴스레터 월 2회 무료 제공
  입찰 제안서 실습, 컨설팅 1회 무료 제공
  연 4회 글로벌공공조달포럼 초대
  기수간 네트워크 지원을 통한 활발한 정보 교류의 장 마련

교육문의

과정책임 이윤신 교수
Tel. 02)958-3339 **E-mail.** yunshin@kaist.ac.kr

과정책임 김만기 교수
Tel. 02)958-3564 **E-mail.** mankikim@kaist.ac.kr

경영자과정지원실 유은진 실장
Tel. 02)958-3309 **E-mail.** ejyu@kaist.ac.kr

과정담당
Tel. 02)958-3561 **E-mail.** kaistigmp@kaist.ac.kr

해외입찰문의

글로벌공공조달연구센터
Tel. 02)958-3564 **E-mail.** kaistcgpp@kaist.ac.kr

해외입찰정보 구독

IGMP과정 등록

국제입찰 & 해외공공조달 관리과정

International Competitive Bidding &
Global Public Procurement Management Program

02455 서울시 동대문구 회기로 85, KAIST 경영대학
Tel 02) 958-3561
www.business.kaist.ac.kr/executive/igmp

미국 국제 경영대학 발전협의회
2003년 획득

세계 경영 교육 연합
2013년 획득

아시아-태평양 경영대학협회
2004년 창설

경영대학입학위원회
2010년 가입